

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН В ШОС И ПЕРСПЕКТИВЫ

Нынешняя мировая геополитическая ситуация мира сформировалась вследствие взаимодействия множества фактов. Более значимые из них – межправительственные организации, которые не только регулируют межгосударственные взаимоотношения, однако и содействуют принятию решений по современным проблемам межгосударственных отношений.

На данный момент экспорт Казахстана, в отличие от прошлого, никак не изменяя своей экономической сути, приобрёл высококачественно новое содержание и комплектацию. Во-первых, данная крупнейшая сфера экономики, формирующаяся в обстоятельствах либерализации внешнеэкономических взаимоотношений. Во-вторых, отличается крупномасштабность, обширный выбор и разветвлённая географическая составляющая. В-третьих, свойственны различные формы нынешних международных торгово-экономических взаимосвязей. В-четвертых, согласно пределу углубления интеграции Казахстана в ШОС углубляется его сцепление с трудностями мирового экспорта, усиливаются прежние и возникают новые противоречия [1].

Международные экономические отношения, кроме правовых аспектов (международные контракты, договора, кодексы, хартии и т.д.) и других элементов, охватывают также инструменты их осуществления, а именно: формирование и обеспечение работы определенных международных экономических организаций, сконцентрированной на успех целей мирового развития.

На сегодняшний день, приоритет в международных экономических отношениях, по-прежнему, сохраняется в внешнеторговых связях (80% от всего объема международных экономических отношений) [2].

Первоначально эти взаимоотношения создавались на межстрановой, узорегиональной почве, а в настоящее время происходит их трансформация. Если ранее в основе межстрановых либо узорегиональных взаимоотношений лежали 2 противоречащих принципа: беспрепятственной внешней торговли и протекционизма, то сегодня все больше преобладает тезис свободной торговли. С целью реализации данных отношений создавались и формируются разнообразные торгово-экономические объединения, зоны свободной торговли и прочие формирования.

Применение преимуществ экономической интеграции, открытость экономики, наравне с множественными положительными результатами, связаны и с крупными рисками с целью безопасности государства.

В последние годы международные экономические взаимоотношения в целом развиваются довольно стремительно. Более динамичная направленность, располагается внутри отдельных регионов и среди соседних территорий, которые дают рост регионализации в нынешнем мире. Политические системы часто становятся стимулом для создания интеграционных организаций.

Хотелось бы выделить, что важным фактором для ликвидации тарифных и нетарифных барьеров представляется формирование Евразийского экономического союза, из числа государств ШОС, членами коего считаются Республика Казахстан, Республика Кыргызстан и Российская Федерация.

В рамках ЕАЭС организован общий 180-ти миллионный рынок и сформированы требования с целью беспрепятственного перемещения товаров, услуг, капиталов и рабочей силы.

Отсутствие таможенного контролирования, ликвидация тарифных и нетарифных барьеров считаются значимым стимулом в целях формирования новых производств [3].

На сегодняшний день на экономическом уровне в ШОС проводится активная деятельность. Ключевые тенденции и миссии экономического партнерства установлены в Межправительственном меморандуме об основных целях и направлениях регионального экономического сотрудничества, основе процесса согласно формированию благоприятных условий в сфере торговли и инвестиций. Акт был общепринят уже в сентябре 2001 года на первой встрече глав правительств стран-членов. В сентябре 2003 года на заседании Совета глав правительств была утверждена Программа многостороннего торгово-экономического сотрудничества шести государств.

С момента заключения Договора товарооборот Казахстана с Вьетнамом увеличился практически в 2 раза (на 90%) либо на 256,77 млн. долл. США.

В рамках ЕАЭС, переговоры с Китаем по заключению Соглашения о торгово-экономическом сотрудничестве, находятся в завершающей стадии, а также с Ираном по части заключению временного договора, ведущего к формированию зоны свободной торговли. Договора ориентированы на формирование условий с целью усовершенствования взаимной торговли, а кроме того станут способствовать поиску отраслей дополнительного потенциального партнерства. На данный момент согласно данным договорам проводятся процедуры внутригосударственного согласования, необходимого для их подписания.

Создаваемые зоны свободной торговли между государствами ЕАЭС и третьими странами усилят конкурентные преимущества Казахстана и дадут возможность улучшить доступ в рынки третьих государств.

Товарооборот Казахстана с января по ноябрь 2020 года составил 69,5 млрд. долл. США, что на 25,1% больше, нежели за аналогичный промежуток времени 2019 года (55,5 млрд. долл. США).

Таблица 1. Структура внешнеторгового оборота РК за 2020 года.

млн. долл. США	2018 год	2019 год	2020 года	Рост в % 2020/2019
Товарооборот	70 615,2	55 526,4	69 450,1	+25,1%
Экспорт	42 758	32 734,1	43 065,2	+31,6%
Импорт	27 857, 2	22 792,3	26 384,9	+15,8%
Торговое сальдо	14 900,8	9 941,8	16 680,3	+
<i>Примечание составлено по источнику [4]</i>				

Рост экспорта Казахстана, в 2020 году отметился увеличением поставок таких товаров, как: сырая нефть - на 37,1% или на 6,4 млрд. долл. США (с 17,2 до 23,6 млрд. долл. США), ферросплавы - на 58,9% или на 742,9 млн. долл. США (с 1 260,6 до 2 003,5 млн. долл. США), руды и концентраты медные - рост в 2,5 р. или на 595,8 млн. долл. США (с 406,8 до 1 002,7 млн. долл. США), медь и катоды из меди - на 28,3% или на 466 млн. долл. США (с 1 647,1 до 2 113,2 млн. долл. США), газ природный - на 25,7% или на 410,2 млн. долл. США (с 1 595,3 до 2 005,6 млн. долл. США).

Основными товарами экспорта из Казахстана являются: нефть сырая - 23,6 млрд. долл. США (с долей 54,8%), медь и катоды из меди - 2,1 млрд. долл. США (4,9%), природный газ - 2 млрд. долл. США (4,7%), ферросплавы - 2 млрд. долл. США (4,7%), уран - 1,3 млрд. долл. США (3%), руды и концентраты медные - 1 млрд. долл. США (2,3%), нефтепродукты - 1 млрд. долл. США (2,3%), цинк необработанный - 737,9 млн. долл. США (1,7%), пшеница - 578,9 млн. долл. США (1,3%), прокат плоский из нелегированной стали горячекатаный - 534,9 млн. долл. США (1,2%).

Рассмотрим структуру экспорта РК за 2020 год на следующем рисунке:

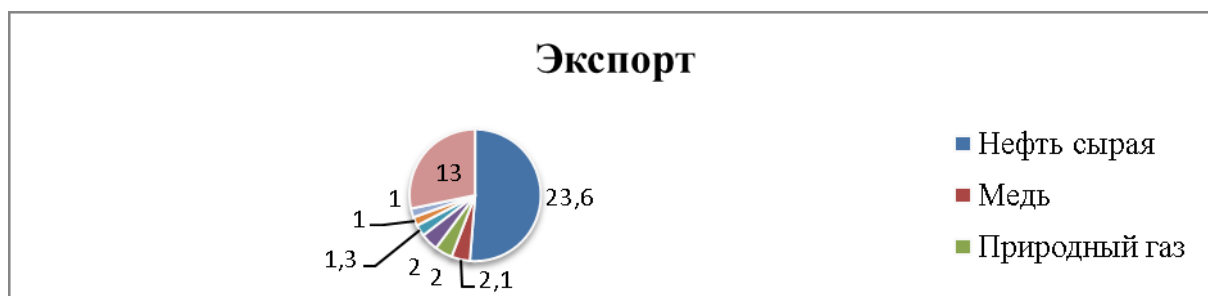


Рисунок 2 - Основные товары экспорта (%)

Примечание - составлено автором

Импорт в Казахстан за январь-ноябрь 2020 года и по сравнению с аналогичным периодом 2019 года вырос на 15,8%, и составил 26,4 млрд. долл. США.

Рост импорта обосновывается увеличением ввоза таких товаров, как: нефтепродукты - на 33,7% или на 234,2 млн. долл. США (с 695,7 до 929,8 млн. долл. США), телефонные аппараты - на 42,9% или на 226,8 млн. долл. США (с 528,9 до 755,8 млн. долл. США), кузова для автомобилей - рост в 6,6 р. или на 150 млн. долл. США (с 26,9 до 176,8 млн. долл. США), кокс и полукокс - рост в 2,1 р. или на 118,5 млн. долл. США (с 110,4 до 228,8 млн. долл. США), автомобили легковые - на 30,7% или на 117,6 млн. долл. США (с 383,3 до 500,9 млн. долл. США), автомобили грузовые - на 78,1% или на 111,3 млн. долл. США (с 142,5 до 253,9 млн. долл. США).

Основными товарами импорта в Казахстан являются: нефтепродукты - 929,8 млн. долл. США (с долей 3,5%), телефонные аппараты - 755,8 млн. долл. США (2,9%), лекарственные средства, расфасованные для розничной продажи - 698,7 млн. долл. США (2,6%), автомобили легковые - 500,9 млн. долл. США (1,9%), арматура для трубопроводов - 368,9 млн. долл. США (1,4%), трубы, трубки и профили бесшовные из черных металлов - 359,4 млн. долл. США (1,4%), вычислительные машины - 309,6 млн. долл. США (1,2%) [3].

Если рассмотреть структуру внешнеторгового оборота Казахстана, прежде всего, бросается в глаза преобладание сырья и продукции горнодобывающей, металлургической и топливно-энергетической отраслей. Внешнеторговая направленность развития экономики Казахстана обернулась активным развитием сырьевого сектора, в то время как доля перерабатывающей и обрабатывающей сфер остается недостаточно высокой.

Отличительной чертой потоков казахстанского внешнеторгового товарооборота является исключительно высокая доля минерального сырья в экспорте и доминирование продукции высокотехнологичных отраслей (машины и оборудование) в импорте. Суммарная доля таких категорий товаров, как нефть и нефтепродукты, газ, неблагородные металлы и уголь, составила более половины от всего экспорта. Примечательно, что доля машин и оборудования достигла лишь невзрачных показателей. В структуре импорта наблюдается диаметрально противоположная картина: основа торговых потоков — это машины, оборудование, транспорт. Также значительную долю импорта занимают продовольственные товары и сырье для их производства. Приведенные данные лишний раз иллюстрируют экспортно-сырьевую ориентацию экономики Казахстана.

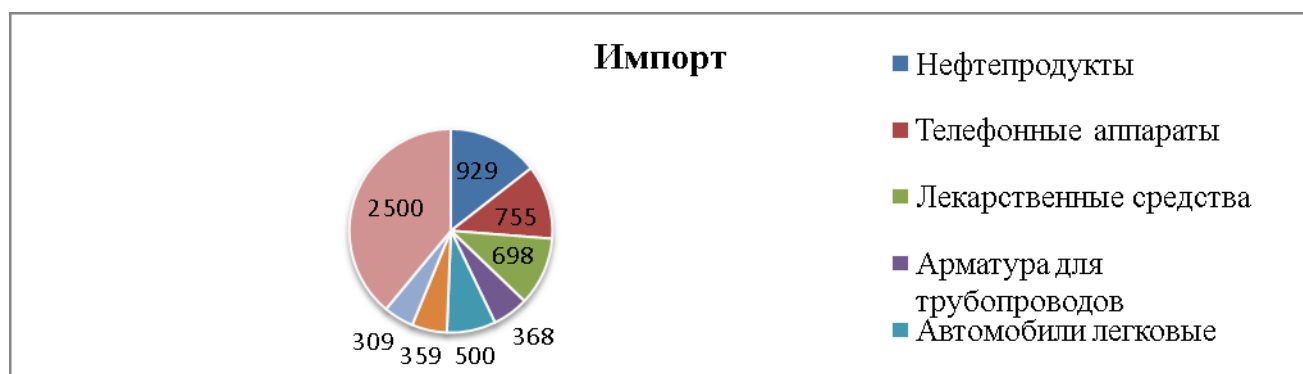


Рисунок 3 - Основные товары импорта

Примечание - составлено автором

Взаимная торговля Казахстана с ЕАЭС. Товарооборот между Казахстаном и странами ЕАЭС за январь-ноябрь 2020 года составил 15,6 млрд. долл. США, что на 28% выше, чем за аналогичный период 2019 года (12,2 млрд. долл. США) [5].

Таблица 2. Показатели взаимной торговли РК со странами ЕАЭС.

млн. долл. США	2019 года	2020 года	рост в %
Товарооборот	12 187,3	15 599,3	+28%
Экспорт	3 504,9	4 600,4	+31,3%
Импорт	8 682,4	10 998,9	+26,7%
Торговый баланс	-5 177,5	-6 398,5	-
Примечание - составлено по источнику [4]			

Экспорт из Казахстана в страны ЕАЭС за январь-ноябрь 2020 года вырос на 31,3% и составил 4,6 млрд. долл. США.

Рост экспорта обосновывается увеличением поставок таких товаров, как: прокат плоский из нелегированной стали горячекатаный - рост в 2,9 р. или на 231 млн. долл. США (с 122,2 до 353,2 млн. долл. США), руды и концентраты железные - на 38,3% или на 118,2 млн. долл. США (с 308,6 до 426,8 млн. долл. США), прокат плоский из нелегированной стали плакированный - на 48,1% или на 102,9 млн. долл. США (с 213,8 до 316,8 млн. долл. США), прокат плоский из нелегированной стали холоднокатаный - рост в 2,5 р. или на 100,9 млн. долл. США (с 67,6 до 168,5 млн. долл. США).

Основными товарами экспорта из Казахстана в страны ЕАЭС являются: руды и концентраты железные - 426,8 млн. долл. США (с долей 9,3%), прокат плоский из нелегированной стали горячекатаный - 353,2 млн. долл. США (7,7%), прокат плоский из нелегированной стали плакированный - 316,8 млн. долл. США (6,9%), оксиды и гидроксиды алюминия - 298,9 млн. долл. США (6,5%), уголь каменный - 252 млн. долл. США (5,5%), прокат плоский из нелегированной стали холоднокатаный - 168,5 млн. долл. США (3,7%), отходы и лом черных металлов - 143,9 млн. долл. США (3,1%), уран - 140,3 млн. долл. США (3%), руды и концентраты медные - 138,6 млн. долл. США (3%), руды и концентраты хромовые - 134,4 млн. долл. США (2,9%).

Таблица 3. Основные торговые партнеры ЕАЭС за 2020 год

№	Страны	ТО	Экспорт	Импорт	ТО	Экспорт	Импорт
	Всего	15 599,3	4 600,4	10 998,9	+28,0%	+31,3%	+26,7%
1	Россия	14 394,1	4 074,2	10 319,8	+28,2%	+33,0%	+26,4%
2	Кыргызстан	661,1	441,3	219,8	+9,5%	+10,9%	+6,8%
3	Беларусь	538,8	83,4	455,4	+52,6%	+97,1%	+46,6%
4	Армения	5,4	1,4	3,9	+17,7%	+321,4%	-6,9%
Примечание - составлено по источнику [4]							

Импорт в Казахстан из стран ЕАЭС за январь-ноябрь 2020 года вырос на 26,7% и составил 11,0 млрд. долл. США.

Рост импорта обосновывается увеличением ввоза таких товаров, как: нефтепродукты - на 36,9% или на 226,2 млн. долл. США (с 612,9 до 839,1 млн. долл. США), кокс и полукокс - рост в 2 р. или на 105,7 млн. долл. США (с 104,3

до 210,0 млн. долл. США), сахар - рост в 9,4 р. или на 76,9 млн. долл. США (с 9,2 до 86,1 млн. долл. США), автомобили грузовые - рост в 2,3 р. или на 67,9 млн. долл. США (с 53,5 до 121,5 млн. долл. США), прутки из нелегированной стали горячекатаные прочие - рост в 3,2 р. или на 67,7 млн. долл. США (с 30,9 до 98,6 млн. долл. США), руды и концентраты свинцовые - на 70,6% или на 63,1 млн. долл. США (с 89,3 до 152,4 млн. долл. США).

Основными товарами импорта в Казахстан из стран ЕАЭС являются: нефтепродукты - 839,1 млн. долл. США (с долей 7,6%), автомобили легковые - 242,7 млн. долл. США (2,2%), кокс и полукокс - 210 млн. долл. США (1,9%), шины - 184 млн. долл. США (1,7%), руды и концентраты свинцовые - 152,4 млн. долл. США (1,4%), руды и концентраты драгоценных металлов - 152,4 млн. долл. США (1,4%), природный газ - 143,9 млн. долл. США (1,3%), уголки, фасонные и специальные профили из нелегированной стали - 143,1 млн. долл. США (1,3%).

Внешнеторговый оборот между Казахстаном и Россией за 2020 год вырос и составил 14,4 млрд. долл. США, что на 28,2% выше, чем за аналогичный период 2019 года (11,2 млрд. долл. США).

Таблица 4. Показатели взаимной торговли РК с Россией.

млн. долл. США	январь-ноябрь 2019 года	январь-ноябрь 2020 года	Прирост 2020/2019
Товарооборот	11 226,1	14 394,1	+28,2%
Экспорт	3 064,3	4 074,2	+33%
Импорт	8 161,8	10 319,8	+26,4%
Торговый баланс	-5 097,5	-6 245,6	-
<i>Примечание - составлено по источнику[4]</i>			

Экспорт из Казахстана в Россию за январь-ноябрь 2020 года вырос на 33% и составил 4,1 млрд. долл. США.

Рост экспорта обосновывается увеличением поставок таких товаров, как: прокат плоский из нелегированной стали горячекатаный - рост в 2,9 р. или на 213,2 млн. долл. США (с 114,0 до 327,2 млн. долл. США), руды и концентраты железные - на 38,4% или на 118,3 млн. долл. США (с 308,3 до 426,6 млн. долл. США), прокат плоский из нелегированной стали плакированный - на 50,4% или на 99,9 млн. долл. США (с 198,1 до 297,9 млн. долл. США), прокат плоский из нелегированной стали холоднокатаный - рост в 2,7 р. или на 98,9 млн. долл. США (с 57,6 до 156,5 млн. долл. США), отходы и лом черных металлов - рост в 2,4 р. или на 84,5 млн. долл. США (с 59,4 до 143,9 млн. долл. США), уголь каменный - на 53,1% или на 81,6 млн. долл. США (с 153,7 до 235,2 млн. долл. США), электроэнергия - рост в 3 р. или на 66,8 млн. долл. США (с 32,7 до 99,4 млн. долл. США).

Основными товарами экспорта из Казахстана в Россию являются: руды и концентраты железные - 426,6 млн. долл. США (с долей 10,5%), прокат плоский из нелегированной стали горячекатаный - 327,2 млн. долл. США (8%), оксиды и гидроксиды алюминия - 298,9 млн. долл. США (7,3%), прокат плоский из нелегированной стали плакированный - 297,9 млн. долл. США (7,3%), уголь каменный - 235,2 млн. долл. США (5,8%), прокат плоский из нелегированной стали холоднокатаный - 156,5 млн. долл. США (3,8%), отходы и лом черных металлов - 143,9 млн. долл. США (3,5%), уран - 140,3 млн. долл. США (3,4%), руды и концентраты медные - 138,6 млн. долл. США (3,4%), руды и концентраты хромовые - 134,4 млн. долл. США (3,3%) [6].

Импорт в Казахстан из России за январь-ноябрь 2020 года вырос на 26,4% и составил 10,3 млрд. долл. США.

Рост импорта обосновывается увеличением ввоза таких товаров, как: нефтепродукты - на 35,6% или на 203,9 млн. долл. США (с 572,8 до 776,6 млн. долл. США), кокс и полукокс - рост в 2 р. или на 105,7 млн. долл. США (с 104,3 до 210,0 млн. долл. США), прутки из нелегированной стали горячекатаные прочие - рост в 3,2 р. или на 67,7 млн. долл. США (с 30,9 до 98,6 млн. долл. США), руды и концентраты свинцовые - на 70,6% или на 63,1 млн. долл. США (с 89,3 до 152,4 млн. долл. США), сахар - рост в 8,2 р. или на 60,9 млн. долл. США (с 8,5 до 69,4 млн. долл. США), автомобили легковые - на 32,3% или на 59,3 млн. долл. США (с 183,3 до 242,6 млн. долл. США), оборудование для сортировки и измельчения грунта - рост в 3,7 р. или на 58 млн. долл. США (с 21,6 до 79,6 млн. долл. США).

Так, основными товарами импорта в Казахстан из России являются: нефтепродукты - 776,6 млн. долл. США (с долей 7,5%), автомобили легковые - 242,6 млн. долл. США (2,4%), кокс и полукокс - 210 млн. долл. США (2%), шины - 168,3 млн. долл. США (1,6%), руды и концентраты свинцовые - 152,4 млн. долл. США (1,5%), руды и концентраты драгоценных металлов - 152,4 млн. долл. США (1,5%), природный газ - 143,9 млн. долл. США (1,4%), уголки, фасонные и специальные профили из нелегированной стали - 142,7 млн. долл. США (1,4%).

Таблица 5. Показатели взаимной торговли РК с Китаем.

млн. долл. США	2019 год	2020 год	Рост в %
Товарооборот	7 094,2	9 413,8	+32,7%
Экспорт	3 828,7	5 165,1	+34,9%
Импорт	3 265,5	4 248,7	+30,1%
Торговый баланс	563,2	916,3	
<i>Примечание - составлено по источнику [4]</i>			

Экспорт из Казахстана в Китай за январь-ноябрь 2020 года вырос на 34,9% и составил 5,2 млрд. долл. США.

Рост экспорта обосновывается увеличением поставок таких товаров, как: руды и концентраты медные - рост в 2,9 р. или на 559,9 млн. долл. США (с 294,1 до 853,9 млн. долл. США), ферросплавы - на 49,7% или на 260,1 млн. долл. США (с 522,9 до 783,0 млн. долл. США), медь и катоды из меди - на 27,3% или на 208,1 млн. долл. США (с 763,5 до 971,6 млн. долл. США), уран - на 21,9% или на 172,7 млн. долл. США (с 789,6 до 962,2 млн. долл. США), цинк необработанный - на 75,4% или на 118,5 млн. долл. США [6].

В данном анализе рассматриваются основные особенности, специфика и политические проблемы торгово-экономической интеграции в рамках Шанхайской Организации Сотрудничества. Показаны перспективы развития организации как экономического интеграционного объединения. SWOT-анализ наглядно покажет возможности Шанхайской организации сотрудничества, в условиях формирования экономических интересов, которые зависят от совокупности факторов, воздействующих на ход экономического процесса на разных уровнях интеграции в ШОС. Несмотря на асимметрию развития, взглядов и интересов, а также разнородности членов организации, важнейшей предпосылкой для благоприятного развития ШОС является стремление к обеспечению безопасности в Центральной Азии. Это направление останется актуальным в долгосрочной перспективе. Однако для успешного развития международного авторитета организации необходимо дополнение политического сотрудничества в рамках ШОС экономическим содержанием, с соблюдением принципов оптимального взаимодействия между всеми участниками Шанхайской Организации Сотрудничества.

Сильные стороны:

1. На данный момент численность населения 8 стран-участниц ШОС вместе с наблюдателями и партнерами по диалогу составляют более 3 млрд. человек (около 50% населения мира).

2. Страны ШОС обладают гигантскими ресурсами пресной воды и сырьевыми запасами мира (уран, медь, цинк, серебро, титан, природный газ, нефть).

3. Множество вариаций развития организации.

4. ШОС становится привлекательной для других государств. Монголия, и Иран приобрели статус наблюдателей и заинтересованы в участии в ряде проектов, например – энергетических. Индия и Пакистан совсем недавно вступили в ряды ШОС [8].

Слабые стороны:

1. Неорганизованность в постройке совместных инфраструктурных сооружений.

2. Страны, входящие в ШОС до сегодняшнего дня пока только декларируют свои намерения и медленно создают структуры и механизмы для их осуществления, обеспечивая предстоящую деятельность правовым закреплением. Потенциально больших практических шагов, кроме как в борьбе с терроризмом, так и не было осуществлено. Шанхайская организация не обладает большими возможностями для защиты своих интересов в других сферах. Обладая огромным потенциалом, ШОС долго и с неохотой решает одну проблему за другой. Осмотрительность действий и не форсированность в принятии постановлений до тех пор, пока никак не гарантирует реализацию заявленных шагов, многочисленные постановления официально переносятся на будущее.

3. Недостаток ресурсов – денежных вливаний в организацию. Большая часть участников ШОС – государства не богатые, бюджет ШОС никак не отвечает универсальности и масштабности оглашенных целей и проблем. У ШОС попросту отсутствуют средства, совершенствовать все то, что ей хочется и необходимо.

4. Устремление к исполнению множества заданий и решению различных по значению задач, может послужить причиной к утрате эффективности или целой организации, или к диспропорциональному формированию проектов партнерства, доминированию того или иного аспекта сотрудничества.

5. Торговые барьеры - негативно влияющие на рост торговли.

Возможности:

1. В энергетической сфере – Россия и Казахстан в качестве крупнейших в мире производителей и экспортеров нефти и газа и Китай и Индия в качестве крупнейших потребителей энергии имеют общие взаимные интересы в развитии сотрудничества в области энергии.

2. Разный уровень взаимодействия стран-участниц ШОС. Предоставление обоюдного преференциальной системы в торговле даст возможность повысить объем внешней торговли меж стран ШОС, увеличить конкурентоспособность бизнесменов, и раскрыть новейшие рынки сбыта. Поспособствовало бы - формированию выгодного партнерства с бизнесом других государств будет предусматриваемая в рамках свободной торговли упразднение импортных пошлин и равносильных им мер и уменьшение нетарифных барьеров во взаимной торговле. В целом, формирование Зоны свободной торговли в рамках ШОС станет содействовать росту уровня партнерства в сфере взаимной торговли и инвестиций в ряду стран-членов ШОС, укреплению конкурентоспособности региона в целом, кроме того отвечает совместным и долговременным интересам стран-членов.

3. Одним из путей диверсификации экспортной продукции Казахстана считается образование совместных предприятий. Объединение с ведущими всемирными ТНК даст возможность Казахстану развивать экспорт продукции со значительной добавленной ценой, использовать нынешний опыт международного маркетинга, который повысит его показатель равно как субъекта мирохозяйственных взаимосвязей.

4. Присутствие в регионе ЕАЭС и других интеграционных экономических структур снижает привлекательность ШОС, как базы для многосторонних экономических отношений.

Угрозы:

1. В выборе между экономикой и безопасностью, не все государства-участники ШОС предпочтут один и тот же подход.

2. Отношения имеют все шансы войти в безвыходное положение из-за разнородности их членов и исторически сформировавшихся взаимоотношений между ними. Непростые взаимоотношения из-за таможенных барьеров в кругу

Казахстана, Узбекистана и Кыргызстана. Негативный подход Кыргызстана, к поступкам узбекских властей в Андижане, поддержанных Российской Федерацией и Китайской Народной Республикой. Кроме того отсутствует общий взгляд во взаимоотношении к приему новых членов формирования. Кто то согласен на принятие (к примеру, Российская Федерация), кто то категорично против (Республика Казахстан). В ШОС нет устойчивости во взаимоотношениях между участниками, таким образом, и не имеется целостность в отношении развития организации и ее ценностей.

3.Проведение Китаем товарной экспансии в отношении России и стран Центральной Азии представляет определенные риски для экономик этих стран.

Таблица 6. SWOT-анализ развития внешнеторговых отношений в рамках ШОС

Сильные стороны	Слабые стороны
<ol style="list-style-type: none"> 1. Огромный кадровый потенциал. И большой потребительский рынок. 2. Ресурсная база. 3. Множество вариаций развития организации. 4. Большое количество желающих вступить в организацию. 5. Возможности интегрирования на экономическом уровне развития. 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Плохо налаженная инфраструктура. 2. Слабая реализация проектов. 3. Недостаток финансовых средств. 4. Большая разница в развитии экономик стран-участниц организации. 5. Торговые барьеры. 6. Не принятия ШОС как экономической интеграционной площадки.
Возможности	Угрозы
<ol style="list-style-type: none"> 1.Энергетическая сфера. Развитие «Энергетического клуба ШОС» 2.Создание зоны свободной торговли в рамках ШОС. 3.Транзитный потенциал из Европы в Китай. 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Потеря единства в решении сложных вопросов. 2. Территориальные споры. 3. Опасения китайской экономической экспансии.
<i>Примечание - составлено автором</i>	

Усиление взаимодействия экономик членов ШОС послужит росту благосостояния сторон сотрудничества, повышению уровня жизни населения, конкурентоспособности их экономик и производителей, удовлетворения интересов потребителей, усилению стандартов охраны здоровья людей и окружающей среды.

Создание механизмов усиления экономического, торгового и инвестиционного сотрудничества на пространстве ШОС отвечает этим задачам и внесет существенный вклад в достижение указанных целей [9-10].

ШОС предполагает активизацию сотрудничества со странами ШОС по ряду направлений, представляющих взаимный интерес, с последующим - в долгосрочной перспективе - использованием созданных в рамках данного проекта инфраструктуры для перехода к континентальной зоне преференциальных экономических отношений [11-13].

В общем, можно заключить, что за время существования ШОС принят ряд документов по различным направлениям сотрудничества. В некоторых сферах деятельности созданы устойчивые механизмы взаимодействия. В сфере безопасности между странами-участницами идет активная работа по обеспечению региональной стабильности в целом. Углубляется сотрудничество в культурно-гуманитарной сфере. Тем не менее, следует отметить недостаток развития и стимулирования торгово-экономического сотрудничества на основе взаимной выгоды.

На фоне успешного опыта в сфере обеспечения безопасности ШОС должна максимально развивать все основные направления сотрудничества в будущем, а особенно экономическую составляющую. Вполне закономерна ориентация на масштабные многосторонние инвестиционные проекты в области научно-технических разработок, освоения новых месторождений нефти, газа и других природных ресурсов в Центральной Азии, развитие инфраструктуры (строительство дорог, газопроводов, энергомоств), что особенно выгодно для Казахстана.

Список использованных источников

1. Постановление Правительства Республики Казахстан от 24 сентября 2017 года № 1011 Положение о Министерстве Национальной Экономики Республики Казахстан.
2. Постановление № 532 Об утверждении Стратегического плана Министерства национальной экономики Республики Казахстан.
3. Экономика ШОС // <http://www.SCO.ru>
4. Абдурауф Саидмуродов, Эффективный механизм экономического сотрудничества // Республиканская экономическая газета «Биржа» от 20.09.2007г.
5. Болятко А.В. Шанхайская организация сотрудничества: к новым рубежам развития. М, 2008.
6. Комиссина И.Н., Куртов А.А. Шанхайская организация сотрудничества: становление новой реальности. М., 2005.
7. Коэн А. Энергетическая политика Казахстана. Нью-Йорк, 2007.
8. Москаленко В.Н. Проблемы безопасности: ШОС и Иран // Шанхайская организация сотрудничества: к новым рубежам развития. М., 2008.

9. Статистические данные внешнеторгового оборота РК, Комитет по статистике Министерство Национальной Экономики Республики Казахстан // stat.go.kz
10. Токаев К.К. Под стягом независимости. –Алматы, – 1997. – с. 798
11. Токаев К.К. Внешняя политика Казахстана в условиях глобализации. – Алматы, – 2000.
12. Даулеталин Р.Е. Торгово-экономические отношения Республики Казахстан с соседними государствами // Проблемы и перспективы экономического развития Казахстана в XXI веке. Материалы межд.конференции. ИМЭП, 20 апреля 2005 года. – Алматы, 2005. – с. 65-69
13. Диверсификация экономики Казахстана: проблемы и перспективы. Алматы: ИМЭП, 2006. с. 138