

Залесский Борис Леонидович
Белорусский государственный университет

От расширения географии – к углублению сотрудничества

Одной из приоритетных задач развития Белорусской универсальной товарной биржи (БУТБ) в 2021 году стало увеличение доли в биржевом товарообороте компаний из стран “ дальней дуги” – Азии, Африки, Латинской Америки. «Объясняется это тем значительным потенциалом, который существует во взаимодействии с данными партнерами, и успешная реализация которого сулит немалые выгоды как белорусским экспортерам, так и зарубежным импортерам» [1, с. 272]. На конец 2021 года на БУТБ было зарегистрировано уже более 27,5 тысяч субъектов хозяйствования из 69 стран. Больше всего на бирже сейчас работает компаний из России, Литвы, Латвии, Польши и Украины. Что касается динамики роста количества новых участников торгов, то здесь в 2021 году увереные лидерские позиции занимал Китай. При этом на БУТБ продолжалась стабильно расширяться география новых участников проводимых здесь торговых сессий.

Так, еще в середине сентября 2021 года один из крупнейших поставщиков лесопродукции на японский рынок – фирма Shimizu Lumber, основанная в 1950 году со штаб-квартирой в Кобе на острове Хонсю, – завершила оформление документов, став первым аккредитованным на БУТБ резидентом Японии. «Выход на белорусский рынок компания рассматривает как возможность диверсификации источников поставок продукции деревообработки, прежде всего обрезных пиломатериалов хвойных пород, которые весьма востребованы в Японии» [2]. Заметим, что данная фирма уже закупает значительные объемы древесного сырья и пиломатериалов в странах Юго-Восточной Азии, Северной Америки и Европы. Тем не менее, и в Беларуси она рассчитывает наладить долгосрочное плодотворное сотрудничество с местными поставщиками.

А в конце декабря 2021 года на БУТБ была аккредитована первая компания из Пакистана – Sakafat Forever, которая намерена работать здесь «в обоих направлениях – на импорт товаров из Беларуси и на экспорт

пакистанской продукции на белорусский рынок» [3], не исключая торговлю через БУТБ с компаниями из других стран посредством транзитных сделок. На белорусском рынке пакистанская компания начнет с закупок пиломатериалов, так как в данной стране Южной Азии продукция деревообработки пользуется высоким спросом. С другой стороны, уже начата проработка возможностей реализации в Беларуси риса и других товаров сельскохозяйственной группы, являющихся ключевыми направлениями экспорта из Пакистана.

В начале декабря 2021 года первую сделку по покупке пиломатериалов совершила на БУТБ **израильская** компания, аккредитованная здесь в качестве брокера-нерезидента. «Объем пробной партии составил 150 куб. см с доставкой в порт Ашдод. Ожидается, что пилотная сделка станет отправной точкой для регулярных экспортных поставок отечественной [белорусской] пилопродукции на израильский рынок» [4]. Важная деталь: параллельно с экспортом пиломатериалов сейчас прорабатывается тема поставок в Израиль металлоизделий Белорусского металлургического завода. Еще в первой декаде декабря 2021 года был сформирован круг потенциальных израильских покупателей. Ожидается, что после их аккредитации на БУТБ будут размещены и первые заявки на покупку. «По этой товарной категории рынок Израиля оценивается примерно в \$4 млрд. То есть потенциально через биржевую площадку можно реализовать практически любые объемы. К тому же сейчас у нас [в Израиле] настоящий строительный бум, и спрос на арматуру и металлоконструкции очень высокий» [5].

В конце ноября 2021 года серьезную заинтересованность в торговле своей продукцией на БУТБ выразили **индийские** производители облицовочных материалов, запасных частей для сельхозтехники и промышленного оборудования. В частности, речь шла о выставлении на биржевые торги выпускаемой в Индии керамической плитки, керамогранитов и эпоксидных растворов, которые пользуются значительным спросом у белорусских строительных организаций. Если учесть, что в 2021 году продукция строительной отрасли не раз становилась на БУТБ предметом транзитных

сделок – чаще всего между российскими и балтийскими резидентами, то в случае размещения индийскими компаниями заявок на продажу весьма велика вероятность, что покупателей для них получится найти достаточно быстро. «Помимо стройматериалов индийские предприятия заявили о готовности выставлять на биржевые торги подшипники, упорные кольца, патрубки и другие запчасти для тракторов, автомобилей и строительной техники. Также в числе перспективных товарных позиций светодиодные лампы и оборудование для кондитерской промышленности» [6].

Еще один интересный пример расширения географии делового взаимодействия БУТБ приходится на страны Европы. В декабре 2021 года была достигнута договоренность о развитии сотрудничества в сфере биржевой торговли продукцией сельского хозяйства с **сербской** Нови-Садской товарной биржей NSCOMEX. Стороны условились проработать вопрос взаимного доступа на торги сербских и белорусских компаний, что будет способствовать росту товарооборота между Беларусью и Сербией в целом. Для этого предприятиям агропромышленного комплекса обеих стран будет предоставлен дополнительный инструмент совершения экспортно-импортных операций. В БУТБ видят большие перспективы в достижении таких договоренностей, так как «наиболее эффективным способом продвижения биржевых услуг за рубежом является аккредитация брокеров-нерезидентов, которые берут на себя вопросы привлечения новых компаний, а также, как правило, оказывают содействие с расчетами и логистикой» [7]. Надо полагать, что результаты этого взаимодействия двух бирж не заставят себя долго ждать уже в 2022 году.

Литература

1. Залесский, Б. Цель – траектория роста. Хроника международного сотрудничества / Б. Залесский. – Palmarium Academic Publishing, 2021. – 330 с.
2. Белорусские пиломатериалы будут поставляться в Японию через БУТБ [Электронный ресурс]. – 2021. – URL: <https://www.belta.by/economics/view/belorusskie-pilomaterialy-budut-postavljatsja-v-japoniju-cherez-butb-460335-2021/>
3. БУТБ аккредитовала первую компанию из Пакистана [Электронный ресурс]. – 2021. – URL: <https://www.belta.by/economics/view/butb-akkreditovala-pervuju-kompaniju-iz-pakistana-477387-2021/>
4. Брокер БУТБ в Израиле совершил первую сделку [Электронный ресурс]. – 2021. – URL: <https://www.belta.by/economics/view/broker-butb-v-izraile-sovershil-pervuju-sdelku-473363-2021/>
5. БУТБ прорабатывает возможность поставок белорусских пиломатериалов и металлопродукции в Израиль [Электронный ресурс]. – 2021. – URL: <https://www.belta.by/economics/view/butb-prorabatyvaet-vozmozhnost-postavok-beloruskih-pilomaterialov-i-metalloproductsii-v-izrael-466415-2021/>
6. Индийские производители стройматериалов и промоборудования заинтересовались B2B-площадкой БУТБ [Электронный ресурс]. – 2021. – URL: <https://www.belta.by/economics/view/indijskie-proizvoditeli-strojmaterialov-i-promoborudovaniya-zainteresovalis-b2b-ploschadkoj-butb-471997-2021/>
7. БУТБ и товарная биржа Сербии договорились о сотрудничестве [Электронный ресурс]. – 2021. – URL: <https://www.belta.by/economics/view/butb-i-tovarnaja-birzha-serbii-dogovorilis-o-sotrudnichestve-475901-2021/>